



**ПРОТОКОЛ
№МТ 05/2015**

На закрито заседание в стая 613, комисия, назначена със Заповед № МТ-01-021/16.01.2015г, в състав:

ПРЕДСЕДАТЕЛ: Емил Колев

– инженер-механик

ЧЛЕНОВЕ:

- | | |
|---------------------|--------------------|
| 1) Драгомир Драгов | - инженер-механик |
| 2) Дияна Колева | - експерт търговия |
| 3) Снежана Варелова | - юрисконсулт |
| 4) Венета Гешкова | - експерт ФСА |

Извърши следното:

- разгледа постъпилите обосновки от „Тиви Груп” ООД, гр. Димитровград и „Кастел Карлово“ АД, гр. София
- извърши класиране на офертите съгласно методиката за оценка на офертите (т.2 от документацията за участие) на участниците в открита процедура с предмет: „Доставка на лагери за ролки за ГТЛ“ – реф.№ 166/2014г.

РЕЗУЛТАТИ ОТ РАБОТАТА НА КОМИСИЯТА

I. На основание констатациите на комисията, в Протокол № 4 от 17.02.2015г., с писмо изх.№МТ-04-504/17.02.2015 г. от „Тиви Груп” ООД, гр. Димитровград е изисквана подробна писмена обосновка за начина на образуване на ценовото предложение.

Краен срок за представяне на обосновката – 24.02.2015г.

Постъпила е в срок писмена обосновка от участника „Тиви Груп” ООД, гр. Димитровград, вх.№ДМ 350/20.02.2015г. – приложение №1 към протокола.

Изложени са обективни обстоятелства, които обосновават предложената цена за изпълнение на поръчката, а именно:

- „Тиви Груп“ ООД е топ-дистрибутор на марката ZVL на територията на България и имат изградени дълготрайни и коректни отношения със завода производител. Имат възможност да получават преференциални цени при поръчка на големи количества, особено при предварително зададени количества лагери, както е случаят с възлагането на обществени поръчки и в частност с дългогодишен клиент като „Мини Марица-изток“ ЕАД.

- В текущите условия на глобална финансова и икономическа криза конкуренцията на всички пазари се изостря и става изключително ценово чувствителна. Всички производители се стремят да подобрят максимално своите оферти, което води до значително понижаване на ценовите им нива.

- Основните складове на „Тиви Груп“ ООД са в гр. Димитровград, който се намира недалеч от „Мини Марица-изток“ ЕАД. Това позволява бърза и навременна доставка на заявените количества лагери при минимални допълнителни разходи, което също се отразява благоприятно на крайната цена, предложена в офертата.

Комисията приема обосновката. Изложените от участника обстоятелства доказват, че с оглед на големия опит на фирмата и изградените дългосрочните взаимоотношения с производителя на лагерите, „Тиви Груп“ ООД познава ценовата политика и конкурентните предимства, което позволява да предложат най-конкурентната цена.

Трайните отношения между доставчика и производителя, позволяват на „Тиви Груп“ ООД да ползва преференциални цени. Близостта на складовете на участника позволява бърза и

навременна доставка на заявените количества лагери при минимални допълнителни разходи, което се отразява благоприятно на крайната предложена цена. Комисията счита, че „Тиви Груп“ ООД има подготовката и необходимите възможности за да изпълни поръчката на така предложените цени.

Налице са обстоятелствата по чл. 70, ал.2, т. 3 и т.4 от ЗОП - икономичност при изпълнение на обществената поръчка и изключително благоприятни условия за участника.

На основание констатациите на комисията, в Протокол № 4 от 17.02.2015г., с писмо изх.№МТ-04-505/17.02.2015 г. от „Кастел Карлово“ АД, гр. София е изискана подробна писмена обосновка за начина на образуване на ценовото предложение.

Краен срок за представяне на обосновката – 24.02.2015г.

Постъпила е в срок писмена обосновка от участника „Кастел Карлово“ АД, гр.София, вх.№ДМ 371/24.02.2015г. – приложение №1 към протокола.

Изложени са обективни обстоятелства, които обосновават предложената цена за изпълнение на поръчката, а именно:

- Групата IMET, в която попада и АКЕ Скалица, производител на предлаганите лагери се развива успешно в няколко направления – производство и търговия с търкалящи и плъзгащи лагери и компонентни за тях, металургия и търговия с основни материали. Те разполагат с финансов потенциал и гъвкави производствени мощности, които осигуряват ефективно и конкурентно производство на лагери.
- Икономическата криза, понижаването на цените на стоманата и горивата са допълнителни благоприятни условия за гъвкаво работещите производители като IMET АКЕ и в частност АКЕ Скалица, които успяват да се възползват от тях.
- Богатият опит на „Кастел Карлово“ АД в търговията с лагери е предпоставка за установяване и развитие на отлично сътрудничество с производителя на лагерите АКЕ Скалица и е възможност за конкурентно ценово предложение.

Комисията приема обосновката. Изложените от участника обстоятелства доказват, че с оглед на големия опит на фирмата и изградените взаимоотношения с производителя на лагерите, „Кастел Карлово“ АД познава ценовата политика и конкурентните предимства, което позволява да предложат най-конкурентната цена.

Добрите отношения между доставчика и производителя, позволяват на „Кастел Карлово“ АД да предложат конкурентни цени. Комисията счита, че „Кастел Карлово“ АД има подготовката и необходимите възможности за да изпълни поръчката на така предложените цени.

Налице са обстоятелствата по чл. 70, ал.2, т. 3 и т.4 от ЗОП - икономичност при изпълнение на обществената поръчка и изключително благоприятни условия за участника.

II. Списък на участниците и офертите, предложени за отстраняване от процедурата, и мотивите за отстраняването им: няма

III. Резултати от разглеждането и оценяването на офертите на допуснатите участници. Доставка на лагери за ролки за ГТЛ

Участник	Предмет на доставка	К-во/бр,	Ед.цена в лв., без ДДС	Обща стойност, лв без ДДС	Обща стойност за изпълнение на пълния предмет на поръчката в лв., без ДДС
„Тиви Груп“ ООД	Лагер 6308 С3	7000	3,93	27 510,00	112 649,00
	Лагер 6310 С3	2000	7,50	15 000,00	
	Лагер 6312 С3	4000	11,03	44 120,00	
	Лагер 22312 С3	700	37,17	26 019,00	

„Кастел Карлово“ АД	Лагер 6308 C3	7000	4,05	28 350,00	117 643,00
	Лагер 6310 C3	2000	7,71	15 420,00	
	Лагер 6312 C3	4000	11,26	45 040,00	
	Лагер 22312 C3	700	41,19	28 833,00	
„Сибела“ ООД	Лагер 6308 C3	7000	6,00	42 000,00	139 904,00
	Лагер 6310 C3	2000	8,96	17 920,00	
	Лагер 6312 C3	4000	13,92	55 680,00	
	Лагер 22312 C3	700	34,72	24 304,00	
„Авангард Консулт“ ЕООД	Лагер 6308 C3	7000	10,28	71 960,00	278 539,00
	Лагер 6310 C3	2000	17,18	34 360,00	
	Лагер 6312 C3	4000	27,24	108 960,00	
	Лагер 22312 –E1-C3	700	90,37	63 259,00	

IV. Класиране на участниците, чиито оферти са допуснати до разглеждане и оценяване:

Първо място: „Тиви Груп“ ООД, гр. Димитровград

Второ място: „Кастел Карлово“ АД, гр. София

Трето място: „Сибела“ ООД, гр. София

Четвърто място: „Авангард Консулт“ ЕООД, гр. Пловдив

Мотиви: Предложенията на класираните участници отговарят на предварително обявените от Възложителя условия. Представени са всички изискуеми документи от възложителя. Техническите оферти на участниците съответстват на техническите изисквания в документацията. Класирането е извършено съгласно т.3 от документацията за участие, на база най-ниска предложена цена, в лв без ДДС, DDP складова база на Възложителя (Инкотермс 2010).

V. Дата на съставяне на протокола.....16.03.....2015 г.

Приложения:

- Приложение №1 - Обосновки на предлаганата цена от „Тиви Груп ” ООД и “Кастел Карлово“ АД

Комисия:

Председател:/Е. Колев /

Членове: 1. /Д. Драгов/ 2. /Д. Колева /

3. /Сн. Варелова/ 4. /В. Гешкова/



ТИВИ ГРУП ООД
ТЪРКАЛЯЩИ ЛАГЕРИ



ПРАВИЛНИЯТ
ИЗБОР

ОТОРИЗИРАН ДИСТРИБУТОР НА

TIMKEN NTN.



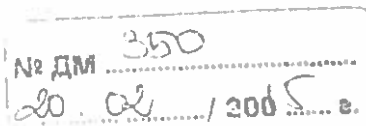
6400 Димитровград, ул. "Вилхелм Пук" №10
тел.: 0391/6 15 61; 6 15 63
факс: 0391/6 30 80

Web page: www.tivigroup.com
e-mail: tivigroup@tivigroup.com

Изх. № 7833 / 19.02.2015 г.

ДО
"МИНИ МАРИЦА ИЗТОК" ЕАД
гр. Раднево
факс: 0417/ 8 33 63

ФАКС



На Вниманието на Председателя на Комисията г-н Емил Колев

Уважаеми г-н Колев,

На Ваш № МТ-04-504 / 17.02.2015 г.

Относно: Подадена наша оферта в открита процедура с предмет „Доставка на лагери за ролки за ГТЛ“ – реф. № 166 / 2014 г. на основание чл. 70, ал. 1 от ЗОП за начина на образуване на предлаганата от нас цена за изпълнение на поръчката, Ви уведомяваме, че при изпълнение на поръчката са налице следните обективни обстоятелства, които обуславят наличието на изключително благоприятни условия за "ТИВИ ГРУП" ООД като участник и икономичност при изпълнение на поръчката:

1. "ТИВИ ГРУП" ООД е топ-дистрибутор на марката ZVL на територията на България. Изградили сме дълготрайни отношения на доверие и коректност с основните заводи – производители в ЕС, в т.ч. и с производителя на марката ZVL. Имаме възможност да получаваме преференциални цени при поръчката на значителни количества, особено при предварително зададени количества лагери, както е случаят с възлагането на обществени поръчки и в частност с дългогодишен клиент като „МИНИ МАРИЦА ИЗТОК“ ЕАД.



2. В текущите условия на глобална финансова и икономическа криза конкуренцията на всички пазари се изостря и става изключително ценово чувствителна. Отчитайки също и експертните оценки, че в бъдеще се очаква да настъпят остатъчни негативни последиствия от кризата, конкретно за нашата и съседните ни икономики, всички производители се стремят да подобрят максимално своите оферти, което води и до значително понижаване на ценовите им нива.

3. Основните складове на "ТИВИ ГРУП" ООД са в гр. Димитровград, който се намира недалеч от „МИНИ МАРИЦА ИЗТОК“ ЕАД. Това позволява бърза и навременна доставка на заявените количества лагери при минимални допълнителни разходи, което също се отразява благоприятно на крайната цена, предложена в нашата оферта.

Надяваме се, че предоставената информация ще е полезна за Вашето решение. При необходимост сме готови да предоставим и съответните доказателства за дългосрочно партньорство със завода-производител ZVL – Словакия, а и Вие винаги бихте могли да се обърнете към тях за необходимата Ви информация.

19.02.2015 г.

С Уважение:

В. Милев
/Управител/



"КАСТЕЛ КАРЛОВО" АД

гр. Карлово, ул. Околовръстен път 33, тел: 0335/99112, факс: 335/99119

E-mail: office@kastelkarlovo.com ; www.kastelexport.com



ISO 9001:2008
Certificate No 41315

Изх. № 252 23.02.2015 г.

До "Мини Марица-Изток" ЕАД

гр. Раднево

На вниманието на Г-н Емил Колев -

председател на комисията

ОТНОСНО: писмо от "Мини Марица-Изток" ЕАД изх. № МТ - 04-505 от 17.02.2015 г

Във връзка с подадена оферта към открита процедура с предмет
„Доставка на лагери за ролки за ГТЛ – „реф № 166/2014 г.

Уважаеми Госпожи/Господа,

Във връзка с горесцитираното писмо, изискващо писмена обосновка за начина на образуване на предложената от нас цена съгласно чл. 70, ал. 1 от ЗОП, бихме искали да подчертаем, че в случая е налице акумулиране на изключително благоприятни условия, които са в основата на нашето ценообразуване.

Групата IMET, с център на управление в Словакия, към която се числи производителя на оферирания лагери АKE Скалица, е сравнително млада, но изключително бързо развиваща се компания, оперираща основно в Централна Европа, Русия и Украйна. В същото време те се опират на изключително богатия опит в производството на лагери на австрийския производител на лагери AKV-AKE, който придобиват на 100% и чиято марка по настоящем развиват и управляват, както и на завода на ZVL в Скалица, чийто наследник в момента е АKE Скалица, производител на оферирания от нас лагери.

Групата IMET се развива успешно в няколко направления – производство и търговия с търкалящи и плъзгащи лагери и компоненти за тях, търговия с машини и оборудване за тежкото машиностроене, както и с части и компоненти за тях, металургия и търговия с основни материали. Те разполагат с финансов потенциал и гъвкави производствени мощности, които осигуряват ефективно и конкурентно производство на лагери.

В същото време икономическата криза, понижаването на цените на стоманата и горивата са допълнителни благоприятни условия за гъвкаво работещите производители, като IMET AKE и в частност АKE Скалица, които успяват да се възползват от тях.

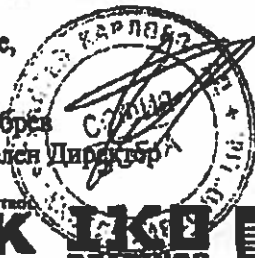
В допълнение на очертаните благоприятни условия бихме искали да обърнем внимание на планираното разрастване на групата IMET към Западна и Източна Европа, в това число и България. Участието им чрез нас в Обществени поръчки в България е една от възможностите им за стъпване на Българския пазар.

Не на последно място бихме искали да обърнем внимание на богатия опит на Кастел Карлово АД в търговията с лагери, който е предпоставка за установяване и развитие на отлично сътрудничество с производителя на лагерите АKE Скалица.

В заключение бихме искали да Ви уверим, че оферирания от нас лагери са с изключително добро европейско качество от утвърден производител, и чрез нашето участие в настоящата процедура имате възможност да се възползвате от конкурентното ценово предложение.

С уважение,

Петър Ламбрев
Изпълнителен Директор



AMTUM & COMPANY

NSK

IKK BEARINGS

KRS

NORTON

